



Job Description

Business Developer CDI H/F

1. Lemon Interactive : le concept

Le concept ? Réunir les compétences d'une grande agence web et la proximité d'une structure courte... pour être au service des PME ainsi que des Business Units des Grands Comptes !

Ils nous font confiance :

- Business Units au sein de Grand Comptes : (Clients : Humanis, Sciences Po, Paul, Caisse d'Épargne...)
- Clients PME/Moyennes Entreprises (Clients : Ankama, Starwax, Le Petit Souk, Cerf Dellier, Fives...)
- Créateurs d'entreprise en projet E-Commerce (Clients : Poupluches, Chauffe-Eau.fr, Fée Maison...)

Agilité – Proximité – Engagement – Simplicité : telles sont les valeurs de notre agence !

Dans ce cadre *Lemon Interactive* recherche un :

Business Developer CDI

2. La mission

Le Business Developer aura pour missions :

- la qualification des leads entrants et la réponse aux appels d'offre reçus (en collaboration avec l'équipe Conseil)
- le développement de la notoriété Lemon Interactive sur Lille
- l'organisation et l'animation des événements RP (Petits-Déjeuners E-Business, Salons, ..)
- la transmission des dossiers signés à l'équipe de Gestion de Projet de l'Agence
- la participation à la démarche de communication Globale de Lemon Interactive
- éventuellement la prospection de comptes stratégiques (Grosses PME/ETI - Grands Comptes) (éventuellement appuyé par une détection de projets externalisée)

3. L'ambition

Avec une forte notoriété dans le Nord et de nombreux appels entrants sur Lille et Paris, Lemon Interactive souhaite renforcer son équipe avec une Business Developer ayant une forte capacité de Conseil et un talent commercial :

4. Les qualités recherchées

- excellent relationnel et présentation
- capacité de conseil et de recommandation sur les projets e-business et e-commerce et leviers e-marketing associés (référencement naturel, référencement payant, ..)
- culture web / projet permettant un recueil fonctionnel précis des besoins du client
- aisance sur la démarche commerciale

5. Profil

Vous disposez d'acquis solides en Stratégie Digitale. Vous avez une expérience de 5 ans ou plus dans le web, idéalement en agence sur des postes similaires.

Une expérience en termes de Gestion de Projet Web et/ou une expertise spécifique (SEO, Analytics, ..) sera appréciée. Une expérience en « Chasse Commerciale » sera également un plus.

6. Modalités

Prise de poste : dès que possible

Type de contrat et rémunération : à définir selon profil

Poste basé à Villeneuve d'Ascq (proche métro V2)

**Un projet innovant et ambitieux pour développer vos compétences
et prendre de nouvelles responsabilités !**

Envoyez votre Candidature/CV à : jobs-lille@lemon-interactive.fr