



# Job Description

## **Business Developer Confirmé**

### **1. Lemon Interactive : le concept**

Le concept ? Réunir les compétences d'une grande agence web et la proximité d'une structure courte... pour être au service des PME ainsi que des Business Units des Grands Comptes !

Ils nous font confiance :

- Business Units au sein de Grand Comptes : (Clients : Humanis, Cuisinella, Science Po, L'Etudiant...)
- Clients PME/Moyennes Entreprises (Clients : Starwax, Czong, Haute Borne, Ankama...)
- Créateurs d'entreprise en projet E-Commerce (Clients : Univers-Running, Chauffe-Eau.fr, Anaik...)

**Agilité – Proximité – Engagement – Simplicité : telles sont les valeurs de notre agence !**

Dans ce cadre *Lemon Interactive* recherche un :

## **Business Developer Confirmé**

### **2. La mission**

Le Business Developer aura pour missions :

- la prospection de comptes stratégiques (Grosses PME/ETI - Grands Comptes) (éventuellement appuyé par une détection de projets externalisée)
- la qualification des leads et la réponse aux appels d'offre reçus (en collaboration avec l'équipe Conseil)
- le développement de la notoriété Lemon Interactive sur Paris
- l'organisation et l'animation des événements RP parisiens (Petits-Déjeuners E-Business, Salons, ..)
- la transmission des dossiers signés à l'équipe de Gestion de Projet de l'Agence de Paris
- la participation à la démarche de communication Globale de Lemon Interactive

### **3. L'ambition**

Après une phase d'amorçage à Paris depuis 2012, Lemon Interactive souhaite renforcer sa position sur le secteur de Paris / Région Parisienne, et développer sur cette zone géographique son image de Leader sur le Middle Market.

### **4. Les qualités recherchées**

- excellent relationnel et présentation
- démarche commerciale construite et performante
- capacité de conseil et de recommandation sur les projets e-business et e-commerce et leviers e-marketing associés (référencement naturel, référencement payant, ..)
- culture web / projet permettant un recueil fonctionnel précis des besoins du client

### **5. Profil**

Vous disposez d'acquis solides en Business Development. Vous avez une expérience de 5 ans ou plus dans le web, idéalement en agence sur des postes similaires.

Une expérience en termes de Gestion de Projet Web et/ou une expertise spécifique (SEO, Analytics, ..) sera appréciée. En fonction du profil et de l'expérience, un poste de Directeur / Directeur Associé peut être envisagé.

### **6. Modalités**

Prise de poste : dès que possible

Type de contrat et rémunération : à définir selon profil

Poste basé à Paris IX (Drouot)

**Un projet innovant et ambitieux pour développer vos compétences  
et prendre de nouvelles responsabilités !**

Envoyez votre Candidature/CV à : [jobs-lille@lemon-interactive.fr](mailto:jobs-lille@lemon-interactive.fr)