



Business Developer H/F Stage - Lille

TA MISSION PRINCIPALE

Développer la visibilité de Lemon Interactive chez nos clients et prospects et contribuer à la signature de nouveaux busines

TES ACTIVITES QUOTIDIENNES

- La **prospéction** par le biais des réseaux sociaux et des emails marketing de Lemon Interactive.
- L'élaboration des avant-ventes / réponses aux **appels d'offre** sur lesquels Lemon est sollicité
- Participation à la **préparation** et présence lors des salons
- Assistance à l'élaboration de nouvelle **offre commerciale**
- Relais de la **communication** de Lemon Interactive sur le site, les réseaux sociaux et la newsletter

SAVOIR-ETRE & SAVOIR FAIRE

- rigueur, crédibilité, engagement et excellent relationnel
- envie d'entreprendre et de s'investir dans un projet innovant
- capacités à être créatif et force de proposition
- une connaissance ou intérêt pour les métiers du web serait appréciable
- Notions sur les leviers d'accompagnement (analytics, SEO, SEA, SMO ...) Ou en gestion de projet web
- Envie d'entreprendre et de s'investir dans une entreprise dynamique ☺

TON PROFIL

Tu es issu de formation commerciale **bac+2 à bac +5** et tu disposes d'acquis solides en Business Development.

Ta sensibilité et ton enthousiasme te permettra d'étoffer l'équipe Lemon avec des collaborateurs compétents et partageant nos valeurs !

➡ Tu es talentueux, passionné, agile, à la recherche de challenge et d'équilibre ? Rejoignez-nous !

QUI EST LEMON INTERACTIVE ?

Depuis plus de **10 ans** chez Lemon Interactive, notre vocation, c'est de permettre de révéler le plein potentiel de nos clients par le biais de la **transformation digitale** !



ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE

Détecter les opportunités pour développer votre plein potentiel



DESIGN D'EXPÉRIENCE

Proposer une expérience répondant aux attentes de vos utilisateurs



DÉVELOPPEMENT TECHNIQUE

Une plateforme évolutive en phase avec votre stratégie



ACQUISITION & ANALYSE

SEA / SEO piloté au ROI et analysé pour atteindre la performance

Notre manifeste :

- Nous nous adressons à **des clients ambitieux**, convaincus que le digital est un vecteur de transformation / business et qui souhaitent être accompagnés pour y arriver plus vite.
- Nous le faisons avec **des collaborateurs talentueux**, qui veulent développer leurs compétences et s'épanouir dans leur travail.
- Nous le faisons avec **une vision positive** de la capacité de chacun à changer, à devenir meilleur et à rendre le monde meilleur.

Nos clients : Caisse d'Epargne | Paul | Fidal | GRDF | Sunclear | Doris | Cuvelier Fauvarque | Lutti | Nord Baches | Scooteo

MODALITES

- Envoie ta candidature/CV à : jobs-lille@lemon-interactive.fr
- Prise de poste : **dès que possible**
- Poste basé dans l'agence de **Villeneuve d'Ascq** (Arrêt de métro : Hôtel de Ville)